

株式会社〇〇〇〇

リード獲得数

最終更新: 1日前



週間



アポイント

1件 (100.0%)

全資料請求数

0件 (0.0%)

本人資料請求数

0件 (0.0%)

受付資料請求数

0件 (0.0%)

News

～商談結果の分析、進捗を確認する方法～

①

解析

②

顧客分析

ウェブアクセス解析

最終更新: 1日前



単価出力

レポート一覧

株式会社〇〇〇〇

リード獲得数

週間

アポイント

1件 (100.0%)

全資料請求数

0件 (0.0%)

本人資料請求数

0件 (0.0%)

受付資料請求数

0件 (0.0%)

News

商談結果の分析、進捗を確認する方法についてご案内いたします。

①「分析」をクリックし、②「解析」を選択します。

解析

時間表示方法 **時間別** 日別 週別 月別 曜日別

対象の期間 **③** 全て ~ **⑤** 曜日 月 火 水 木 金 土 日

全て
今日
今週
今月
カスタム

④ 集計する

電話 メール お問い合わせ FAX 郵送DM 手紙 **④** 商談 インバウンド リセット

対象のリスト属性を選択してください。

全リスト アウトバウンド インバウンド

③解析画面に遷移しますので、対象の期間を「全て」に設定します。

④集計の項目は、「商談」を選択します。

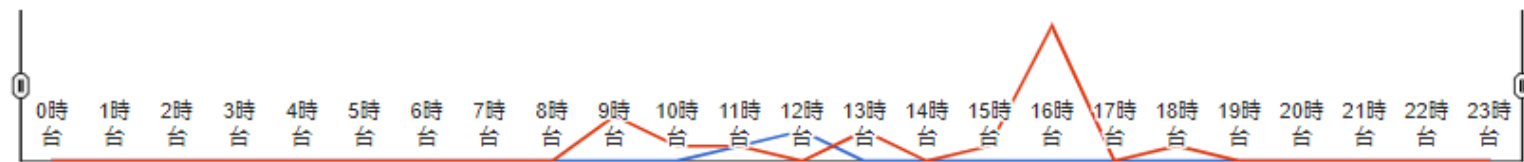
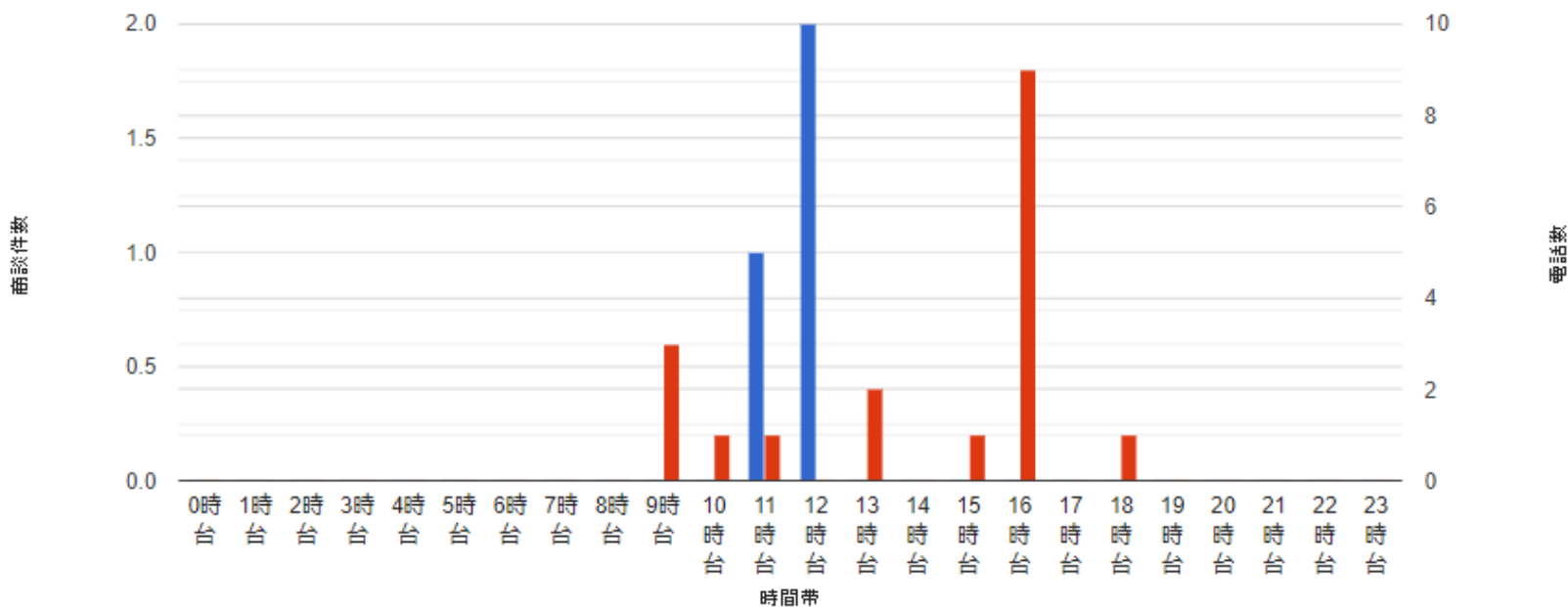
⑤「集計する」をクリックすると、解析結果が画面下側に表示されます。

7

棒グラフ
 棒グラフ
 折れ線グラフ

6 時間別集計グラフ

■ 商談件数 ■ 電話数



⑥グラフで集計結果が表示されます。

※⑦棒グラフか、折れ線グラフに表示を変更することができます。

CSVダウンロード

表示項目の絞り込み

⑧

商談件数	見積金額(合計)	フォロー数	フォロー率(/架電件数)	フォロー(見積合計)	提案-Cヨミ数	提案-Cヨミ率(/架電件数)	提案-Cヨミ(見積合計)	提案-Bヨミ
3	100000	2	66.67%	100000	0	0.00%	0	0
2	100000	1	50.00%	100000	0	0.00%	0	0
1	0	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0
1	100000	1	100.00%	100000	0	0.00%	0	0
1	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0
1	0	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0

⑨

レポート出力

⑧取得アポ数に対しての、商談件数、フォロー件数、ヨミ件数、受注件数が一覧で表示されるようになります。

※⑨右にスクロールして確認することができます。

CSVダウンロード

表示項目の絞り込み

商談件数	見積金額(合計)	フォロー数	フォロー率(/架電件数)	フォロー(見積合計)	提案-Cヨミ数	提案-Cヨミ率(/架電件数)	提案-Cヨミ(見積合計)	提案-Bヨミ
3	100000	2	66.67%	100000	0	0.00%	0	0
2	100000	1	50.00%	100000	0	0.00%	0	0
1	0	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0
1	100000	1	100.00%	100000	0	0.00%	0	0
1	0	0	0.00%	0	0	0.00%	0	0
1	0	1	100.00%	0	0	0.00%	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0	0	0	0

⑩

レポート出力

⑩「レポート出力」をクリックして、Excelのデータでリストをダウンロードできます。

商談ヨミ管理

12

最終更新: 2分前

期間 (次回対応日時)

 ~

集計対象

営業チームA

件数



総合計金額

10,000円

総合計ヨミ件数

2件

内訳

■ フォロー (商談確度: 10%)

金額 10,000円

件数 1件

■ 提案-Cヨミ (商談確度: 30%)

金額 0円

件数 0件

■ 提案-Bヨミ (商談確度: 50%)

金額 0円

件数 0件

■ 提案-Aヨミ (商談確度: 100%)

金額 0円

件数 0件

Sales Crowd 拡張機能のご案内

外部サイトから直接架電アプローチを行いリストに登録できます。

[詳しくはこちら](#)

Sales Crowd 各種機能のご案内

各種機能の外部サイトに移動します。



①SalesCrowdのロゴマークまたは「家」のマークをクリックすると、TOP画面に戻ります。

②TOP画面を下にスクロールしていくと、こちらからも「商談ヨミ管理」という表示で、期間、件数含めて商談の進捗状況を一覧で確認することができます。