		該当件数:3 件	ŧ (	CSVダウンロード	リスト作成 カンバ	ン表示				表示件	数 100 🗸		
	=			メール RE信停止 🍾	次回対応日時 💲		次回対応予定者 🛟	詳細	担当者	履歴	関連企業	$\times$	
	<b>.</b>	全件(22件)	Î					アポイン					
	ß	◎ リードフェーズ(20件) へ					A 00 00				>		
						c	00 00	サンプルアプローチリストA					
	Ĭ	最終結果なし(10件)											
	i	アポイント(4件)	^				本人資料請求						
2		アポイント取得済み 3	ИŦ					X 00 00		L A		/	
		予定変更 1	件					9227					
		対応予定確認済み 0	件										
		アポイントキャンセル 0	)件										
	Î	受付資料請求(2件)	$\sim$										
	i	本人資料請求(1件)	$\sim$										
	i	webお問い合わせ (0件)											

~リード管理画面から資料送付後、アポイント取得の結果登録を行う方法~

最終更新日:2022年5月27日

Sale	esCrjOwd	1		小中 大	株式会社0000	00 00様	•	
株式会社	社0000 * リスト * アプローチ * 分析	<ul> <li>リード MA × チャット オンライ</li> </ul>	>		⌀  ♥	J 🔎	Ø 0	
			±0000					
		カンパン表示						
	リード獲得数	URLアクセス企業一覧 日間	in C New	VS				
	週間 ♥					>		
	アポイント	2件	(18.2%)			ŗ		
	全資料請求数	0件	(0.0%)					
	本人資料請求数	0件	(0.0%)			>		
	受付資料請求数	0件	(0.0%)					

リード管理画面から、資料送付後にアポイント取得の結果登録を行う方法についてご案内いたします。

①上部メニューの「リード」から、②「一覧」をクリックします。





③リード管理画面に遷移しますので、アポイントの結果登録をしたい企業の行をクリックします。 ※④「メニュー」マークをクリックするとリードの詳細が表示されますので、資料請求結果のものを選択します。

⑤右側に企業の詳細が表示されますので、「詳細へ」をクリックします。

サンプル0	3株式会	社						■ 台本/参考資料	דעראד 🗄	♥ 架電設定
			非通知モード:OFF	関連リス	、トの履歴	歴を参照	表	表示件数 100 🖌		
ンチ	信	■ 切断	保留	保留				直し (0) 受付拒否	野 (0) 受付資料請求 (0) >	
受付	晤	受付資料請求	本人不在	音声	詳細	編集	削除	日付 🗘	結果 🛟	リスト名
本人	晤	本人資料請求	6 <b>アポイント</b>							
<del>7</del> 0	他	時期改め	不通			<u>編集</u>	削除		本人資料請求	サンプルアプロー:
-		ALC: 10.00	<b></b>							
-										

⑥企業詳細画面に遷移しますので、「アポイント」をクリックし、アポイントの結果登録を行います。

※結果登録の方法については、別のマニュアル「電話アプローチで「アポイントの登録」をする方法」でご案内しております。



⑦リード管理画面で、最終アプローチ結果が リードフェーズの「本人資料請求」から「アポイント」に変わります。

⑧企業の行 >「履歴」タブより、2件分の履歴を確認することができます。