SalesCrowd								株式会	≷社000	00 00	000様		•
株式会	株式会社〇〇〇〇 🔹 リスト 🗸 アプローチ 🗸 分析 🗴 リード 🗴 MA 🗸 チャット オンライン 🕐 🚺 🕐 🖓 🖓 🏈 🏈												ø
チーム設定:全社 ∨ キーワード検索 Q 、 詳細フィルター設定 ∨											タグ設定		
	担	当者一覧 ②		タグー括設定 一斉メール送信	チェッ	ックした	·担当者/	への未配	記信分を	中止	担当者	皆を追加	
リードフェーズ		リストの抽出を行って	の抽出を行ってください。										
		アプローチリスト		サンプルアプローチリスト2,サンプルアプローチリスト3,サンプルアプローチリスト									
		アプローチ情報		DMテンプレート:サンプル, 台本:サンプルトーク, 担当者(登録者):(なし)OO OO									
		企業情報											
ュールス		行動履歴		受付資料請求,本人資料請求									
7エーズ		タグ		○○セミナー参加者									
		シナリオ		ステップメールA									

~担当者一覧で担当者を絞り込む方法~

最終更新日:2023年5月26日



担当者一覧画面で、表示させる担当者を詳細な条件で絞り込む方法をご案内致します。

①上部ヘッダーメニューの「MA」より、②「担当者一覧」を選択します。

		י אגא י <i>ד</i> ב	プローチャ	分析 v リード v MA v チャット オンライン			0 🖿 🎧 💙	2 🔹 🖉 🗴			
チー	ム設定:	全社 ~	キーワー				◎ メール送	信 ◎ タグ設定			
\equiv					タグー括設定	一斉メール送信	チェックした担当者への未配信分を中止	担当者を追加			
	担当	当者一覧 ⑦									
	!	リストの抽出を行ってください。									
フェーズ	(アプローチリスト		サンプル							
		アプローチ情報		サービス/商品名:SalesCrowd, 台本:サンプルトーク, 担当者(登録者):〇〇 〇〇							
	4	企業情報									
ュールスフ		行動履歴		受付資料請求,本人資料請求							
エーズ		タグ									
		シナリオ									
		【 入 」 ア 100	NF :	300 以下							
		付与期間	D ~								

③担当者一覧画面に遷移しますので、「詳細フィルター設定」を選択します。

④アプローチリスト、アプローチ情報、企業情報、行動履歴、タグ、シナリオ、スコア、最終行動履歴日時で絞り込むことが可能です。



⑤特定のアプローチリストに所属する担当者で絞り込みたい場合は、「アプローチリスト」をクリックします。

⑥絞り込みたいアプローチリスト名にチェックを入れ、⑦「選択する」をクリックします。



⑧「アプローチ情報」では、サービス/商品名、メールDMテンプレート、台本(トークスクリプト)、 担当者(登録者)、呼出部署(拠点)の4項目での絞り込みが可能です。

⑨それぞれをクリックし、絞り込みたい項目にチェックを入れ、「選択する」をクリックします。

チー	- ム設定:	全社 ~ =	キーワート	*検索 Q、	詳細フィルター設定 🗸				送信 ○ タグ設定					
\equiv						タグー括設定	一斉メール送信	チェックした担当者への未配信分を中止	担当者を追加					
	担	当者一覧 ②												
ビーデ	リストの抽出を行ってください。													
⁷ エーズ		アプローチリスト												
	アプローチ情報 ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・													
	10	企業情報	പിന											
セールス	Ì		- <u>`</u> _											
Ú H H V	(11)	住所			業界・業種		設立年月日	従業員数	t					
		資本金	資本金		上場区分	പിന്ന	売上高	リスト収集	元					
		行動履歴		受付資料請求,本人資料	請求									
		タグ		○○セミナー参加者										

⑩「企業情報」では、住所、業界・業種、設立年月日、従業員数、 資本金、上場区分、売上高、リスト収集元の8項目での絞り込みが可能です。

⑪それぞれをクリックし、絞り込みたい項目にチェックを入れ、「選択する」をクリックします。

チー	ム設定:	全社 ~	キーワート	[*] 検索 Q 、	詳細フィルター設定	行動履歴の選択			×	・ル送信	○ タグ設定
						検索			≧選択/全解除	u£	担当者を追加
F ~	担	当者一覧 🕜				担当者行動履歷			Î		
						□ 開封	 Web訪問 	□ フォーム送信			
C I		リフトの抽りた行ってください			□ メール内リンククリック	▼ 資料ダウンロー	- K	~			
ドフェーズ		リストの抽出を行うてくたさい。				架電アプローチ結果					
		アプローチリスト		サンプルアプローチリ	スト2,サンプルアプロー	 ✓ 受付資料請求 資料送付/方法を選択してください 選択してください 	本人資料請求 ・ 料送付/方法を選択してください ・				
		アプローチ情報		サービス/商品名:Sales	sCrowd, 台本:サンプル	□ 受付拒否	▲▲▲ □ 本人不在	□ 本人拒否			
						✓ アポイント	□ その他	□ 時期改め			
		企業情報					□ 不通	□ 追加したアプローチ			
ц Г	_ (受付資料請求,本人資料請求	□ 利用不可						
1710	(12)	行動履歴	•		メールDMアプローチ結果						
DH -		タガ	0			□ 未配信	 送信エラー(宛先アドレスなし) 	□ 送信エラー(その他のエラー)			
X			2m			□ 配信済み					
		シナリオ		ステップメールA		商談アプローチ結果					
						□ フォ□-	□ 提案-C∃ミ	□ 提案-B∃ミ			
						□ 提案-A∃ミ	□ 受注				
	ズコア 1000 以上 2000 以下					13 最終行動履歴のみ表示する		•			
	C.	✓ 最終行動履歴日時		D ~			選択する				

②「行動履歴」では、担当者の行動履歴や、架電・メール・商談アプローチ結果で絞り込むことが可能です。
 ③※「最終行動履歴のみ表示する」にチェックを入れた場合は、一番最新の結果のみ検索対象となります。

絞り込みたい項目にチェックを入れ、「選択する」をクリックします。

行動履歴の選択			×							
検索			□ 全選択/全解除							
担当者行動履歴			<u> </u>							
□ 開封	 Web訪問 	□ フォーム送信								
□ メール内リンククリック	•	□ 資料ダウンロード	~							
架電アプローチ結果										
 ✓ 受付資料請求 ▲ 資料送付/方法を選択してください 	✓ 本人資料請求 資料送付/方法を選	へ 訳してください								
選択してください ▼選択してください	選択してください	~								
郵送 メール	郵送 メール		•							
選択する										

【補足】

行動履歴の受付資料請求・本人資料請求を選択頂くと「資料送付/方法」の選択も行え、 さらに絞り込みすることができます。



⑭「タグ」では、作成済みのタグを担当者に付与している場合に、絞り込むことが可能です。

⑤絞り込みたいタグにチェックを入れ、「選択する」をクリックします。

チー	- ム設定:	全社 🗸	キーワー	[*] 検索 C	2、 詳細フィルター設定 ~		◎ メール送信	◇ タグ設定
	担	当者一覧 ②			シナリオの選択		×	担当者を追加
		リストの抽出を行ってください。			検索	です。 🗌 全選択/全解除		
フェーズ		アプローチリスト		サンプルアプロ				
		アプローチ情報		サービス/商品名	 ✓ ステップメールA 17 			
		企業情報						
4-11-		行動履歴		受付資料請求,本				
スフェーズ		タグ		00セミナー参				
	16	シナリオ	പിന്ന					
	C	✓ スコア 1000		以上 2000		選択する 、 <mark>I</mark> m		
	C	✔ 最終行動履歴日時		D ~				

⑩「シナリオ」では、選択したシナリオのトリガーが発動済みの担当者を検索することができます。

⑦絞り込みたいシナリオにチェックを入れ、「選択する」をクリックします。



18「スコア」では、担当者の行動履歴によって付与されたスコア値で絞り込むことが可能です。 チェックを入れ、絞り込みたい数字を入力します。

※付与期間とは、スコアが付与された日時です。



⑨「最終行動履歴日時」では、担当者の最終行動履歴日時で絞り込むことが可能です。
 カレンダーアイコンをクリックして日時を選択します。
 ⑳最後に「検索する」をクリックします。

		▼ リスト ▼ ア	プローチ 🔹 🖇	分析 × リード × MA × チャット オンライン			0		•	ا و	• 6	2
チー	· 厶設定:	² tt	21)=	[×] 検索 ○、 詳細フィルター設定 ∨					くール送信		タグ設	婝
\equiv					タグー括設定	一斉メール送信	チェックした担当者への	未配信分を	中止	担当	緒を追加	加
	担当	当者一覧 ②				~	^					
リードフェーズ		リストの抽出を行っ	てください	0								
		アプローチリスト		サンプル								
		アプローチ情報		サービス/商品名:SalesCrowd, 台本:サンプルトーク, 担当者(登録者):〇〇 〇〇								
		企業情報										
セールスフェーズ		行動履歴		受付資料請求,本人資料請求								
		タグ										
		シナリオ										



22該当の担当者が表示されない場合は、チーム設定を「全社」に変更します。

O



②リードに直接リスト登録を行い、まだ何も結果登録を行っていない担当者を表示させる場合は、 「最終行動履歴日時」のチェックを外してから検索します。