

株式会社〇〇〇〇

リード獲得数

最終更新: Invalid date 

週間 ▾

アポイント

0件

全資料請求数

0件

本人資料請求数

0件

受付資料請求数

0件

架電件数

0件

News

～お問い合わせフォームから登録よりアプローチリストを作成する方法と、
収集するためのタグの発行方法～

株式会社〇〇〇〇

リスト アプローチ 分析 リード MA チャット オンライン

アプローチリスト アプローチリスト登録

アプローチ禁止リスト アプローチリスト一覧

アプローチリスト設定 アプローチリスト管理

データベース 掛け直しリスト

CSVファイルの名寄せ

現アナチェック機能 (18.2%)

アプローチリストご契約内容 (0.0%)

リード

週間

アポイント

全資料請求数

本人資料請求数 0件 (0.0%)

受付資料請求数 0件 (0.0%)

News

上部メニューの①「リスト」から②「アプローチリスト」をクリックし、
③「アプローチリスト登録」を選択します。

アプローチリストを作成

♥ このページをブックマーク

アプローチ先の登録方法を選んでください。

※「リストライブラリー」と「SalesCrowdリスト」はご契約件数が消化されます。

[今月のダウンロード件数： /]

リストライブラリーから登録

Webサイトに掲載されている法人リストから条件を選択してアプローチリストを作成する

URLアクセス情報から登録

URLアクセス情報から収集したリストを作成する

CSVで登録

保有している企業データを取り込んでアプローチリストを作成する

④

SalesCrowdリストから登録

SalesCrowdに格納されているリストからアプローチリストを作成する

お問い合わせフォームから登録

お問い合わせフォームで収集したリストを作成する

データベースから登録

データベース照会をしているリストからアプローチリストを作成する

④アプローチリストを作成のメニューから、「お問い合わせフォームから登録」を選択します。

お問い合わせからリストを作成 ?

webサイトのお問い合わせフォームから入力された情報でリストを作成します。

(1) 下記の収集タグをwebサイト内に埋め込んでください。

5

```
<script src=' ' ></script>
```

(2) 上記、収集タグを埋め込んだ、webサイトのURLを入力してください。

https://www.aidma-hd.jp/

前方一致したURLを全て対象とする

(3) リストの概要を入力してください。

業界・業種

⑤収集タグをコピーします。

※収集タグは1つのアプローチリストに1つのみ発行されます。

収集タグを問合せ情報を取得したいWebサイト内に埋め込む前に、先にアプローチリストの登録を完了させてください。

(タグは後から確認・コピーできます。)

お問い合わせからリストを作成 ?

webサイトのお問い合わせフォームから入力された情報でリストを作成します。

(1) 下記の収集タグをwebサイト内に埋め込んでください。

```
<script src=' ' ></script>
```

(2) 上記、収集タグを埋め込んだ、webサイトのURLを入力してください。

https://www.aidma-hd.jp/

前方一致したURLを全て対象とする

(3) リストの概要を入力してください。

業界・業種

⑥ 問合せ情報を取得したいWebサイトのURLを入力します。

※「前方一致したURLを全て対象とする」にチェックを入れた場合は、
入力したWebサイトURLの前方と一致したURLも、収集対象となります。
完全一致したURLのみを収集対象としたい場合は、チェックを入れないください。

(3) リストの概要を入力してください。

業界・業種	<input type="text"/>	検索
サービス/商品名	<input type="button" value="サービス/商品名を追加"/>	
リスト取得先		
リード	<p>⑦ <input checked="" type="checkbox"/> リード管理にも反映する</p> <p>チェックを入れると、チェックした以降にご指定のURLへアクセスしたターゲットがリード一覧に反映されます。 ※チェックを外すと、チェックを外した以降にご指定のURLへアクセスしたターゲットはリード一覧に反映されません。</p>	

(4) リストの詳細情報を入力してください。

リスト名 必須	<input type="text" value="リスト名を入力 (アプローチ先の名称を推奨します)"/>	
プランニングタグ	エリア	<input type="text"/>
	部署	<input type="text"/>

⑦「リード管理にも反映する」にチェックを入れると、
アプローチリストに追加される際に、担当者一覧画面にも追加されるようになります。

※こちらの項目は後から追加でチェックを入れたり、チェックを外すことは出来ませんのでご注意ください。

(4) リストの詳細情報を入力してください。

⑧

リスト名 必須	クラウド型営業支援システムSalesCrowd_LP問合せ
プランニングタグ	エリア
	部署
	レイヤー
	チャネル
	着地
	従業員数
	切り口
商材選択	SalesCrowd
対応担当者	選択 > ※アポイントを取得後、対応する担当者を選択して下さい。 ※セミナー参加アポイント等、次の対応が不要な場合は、選択不要です。
担当者	〇〇 〇〇他 選択 >

リストの詳細情報では、リスト名、担当者など必要項目を設定します。

⑧リスト名は後で確認しやすいように、「サイト名_LP問合せ」などをお勧めしております。

※これらの項目は後から変更・追加が出来ます。

リスト名 必須	クラウド型営業支援システムSalesCrowd_LP問合せ
プランニングタグ	エリア
	部署
	レイヤー
	チャネル
	着地
	従業員数
	切り口
商材選択	SalesCrowd 
対応担当者	<div style="border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin-bottom: 5px;"> 選択 > </div> <p>※アポイントを取得後、対応する担当者を選択して下さい。 ※セミナー参加アポイント等、次の対応が不要な場合は、選択不要です。</p>
担当者	<div style="border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin-bottom: 5px;"> ○○ ○○他 <div style="border: 2px solid red; padding: 2px; display: inline-block;"> 選択 > </div>  </div> <div style="border: 1px solid #ccc; padding: 5px;"> 選択 > </div>

担当者には、このアプローチリストを管理したり、架電などのアプローチを行う担当者を選択します。

⑨担当者の「選択」をクリックします。

対応担当者

担当者

リード担当者設定

メール通知設定

呼出部署1

呼出部署2

呼出部署3

備考

担当者選択

名前を検索 検索

選択	担当者
<input checked="" type="checkbox"/>	〇〇 〇〇
<input type="checkbox"/>	〇〇 〇〇
<input type="checkbox"/>	〇〇 〇〇

⑩

⑪ 選択する

⑩担当者の名前にチェックを入れ、⑪「選択する」をクリックして設定します。

※アルバイト権限の方の場合、担当者に設定をしないと、その方がログインをしてもアプローチリスト一覧には表示されません。
後から特定の担当者を一括でアプローチリストに設定する方法については、別マニュアル「担当者のアカウントを追加する」でご案内しております。

開始日 必須	<input type="text"/>	
終了日	<input type="text"/>	
台本	+ 追加 ※台本として選択したものの以外は参考資料として表示されます。	
お問い合わせ台本	選択して下さい ▼	

(5) リストの質問と答えを入力してください。

✕	質問1	<input type="text" value="質問を入力"/>
	答え1	<input type="text" value="答えを入力"/> + 答えを追加

+ 項目を追加



⑫「確認へ」をクリックします。

お問い合わせからリストを作成

webサイトのお問い合わせフォームから入力された情報でリストを作成します。

(1) 収集タグを確認してください。

埋め込み用タグ

<script src=' [REDACTED] '></script>

(2) webサイトのURLを確認してください。

webサイトURL

https://www.aidma-hd.jp/

URL一致条件

完全一致

(3) リストの概要を確認してください。

業界・業種

⑬

戻る

登録する



⑬内容に間違いがないかを確認し、一番下の「登録する」をクリックします。

アプローチリスト一覧

♥ このページをブックマーク

作業を行うアプローチリストを選んでください。

[すべてのアプローチリストを表示する >](#)

検索したいアプローチリスト名を入力してください

検索

アプローチリスト管理

アプローチリスト内の企業名、電話番号で検索したい場合は、チェックを入れてから検索してください

登録済み 6件

作業を選択してください

実行

CSVダウンロード

印刷

表示件数 100

<input type="checkbox"/>	編集	商材名	アプローチリスト名	プランニングタグ	最終作業日時	未作業	架電/有効リスト/全体	差
<input type="checkbox"/>					合計数			
<input type="checkbox"/>	⋮	SalesCrowd	クラウド型営業支援システムSalesCrowd_LP問合せ					
<input type="checkbox"/>								

⑭

⑭アプローチリスト一覧に追加されました。これでアプローチリストの登録は完了です。

※この後、テスト送信、Webサイト内のname情報の取得、SalesCrowdの項目との紐付けまで完了すると、Webサイトにお問い合わせがあった場合に、入力された情報がアプローチリストに自動で登録されます。

詳しくは次のマニュアル「2. リスト収集を開始する方法」をご確認ください。

アプローチリスト一覧

♥ このページをブックマーク

作業を行うアプローチリストを選んでください。

[すべてのアプローチリストを表示する >](#)

検索したいアプローチリスト名を入力してください

検索

アプローチリスト管理

登録済み 6件作業を選択してください ▼実行CSVダウンロード印刷表示件数 100 ▼

<input type="checkbox"/>	編集	商材名	アプローチリスト名	プランニングタグ	最終作業日時	未作業	架電/有効リスト/全体	差
					合計数			
<input type="checkbox"/>	⋮	SalesCrowd	クラウド型営業支援システムSalesCrowd_LP問合せ					
<input type="checkbox"/>	編集		サンプルアプローチリスト01					
<input type="checkbox"/>	依頼							
<input type="checkbox"/>	アプローチ先個別登録		サンプルアプローチリスト	一都三県(他2件)				

⑮収集タグを確認するには、「メニュー」マークの「編集」をクリックします。

お問い合わせからリストを作成 ?

webサイトのお問い合わせフォームから入力された情報でリストを作成します。

(1) 下記の収集タグをwebサイト内に埋め込んでください。

16

```
<script src=' ' ></script>
```

(2) 上記、収集タグを埋め込んだ、webサイトのURLを入力してください。

https://www.aidma-hd.jp/

編集する

前方一致したURLを全て対象とする

(3) リストの概要を入力してください。

業界・業種

検索

⑩アプローチリストを編集する画面が開き、収集タグを確認することができます。

営業支援会社がつくったクラウド型営業支援システム「Sales Crowd」

株式会社 アイドマ・ホールディングス
Aidma Holdings

「Sales Crowd」でできること | 料金表 | 導入事例

SalesCrowd クラウド型営業支援システム「Sales Crowd」

「TMO」を全面リニューアル!
営業活動がこれひとつ。

営業リスト 160万件以上

無料トライアル 実施中

業界最安値 月額 50,000円

```

41 </script>
42 <style type="text/css">
43   ul.pri {
44     padding-left: 15px;
45   }
46   ul.pri li {
47     list-style: disc;
48     margin-bottom: 10px;
49   }
50 </style>
51 <!-- Global site tag (gtag.js) - Google AdWords:
52      827282893 -->
53 <script
54   async
55   src="https://www.googletagmanager.com/gtag/js?id=AW-827282893"
56 <https://www.googletagmanager.com/gtag/js?id=AW-827282893>
57 ></script>
58 <script>
59   window.dataLayer = window.dataLayer || [];
60   function gtag() {
61     dataLayer.push(arguments);
62   }
63   gtag("js", new Date());
64   gtag("config", "AW-827282893");
65 </script>
66 <script
67   src="https://sales-crowd.jp/js/UrlAccessApi.js"
68   id="sc_api"
69   data-token="36928866475469"
70 ></script>
71 </head>
72 <body>
73 <script>
74   var _chaq = _chaq || [];
75   _chaq["_accountID"] = 1767;
76   (function (D, s) {
77     var ca = D.createElement(s),
78         ss = D.getElementsByTagName(s)[0];
79     ca.type = "text/javascript";
80     ca.async = !0;
81     ca.setAttribute("charset", "utf-8");
82     var sr = "https://v1.chamo-chat.com/chamovps.js";
83     ca.src = sr + "?" + parseInt(new Date() / 60000);
84     ss.parentNode.insertBefore(ca, ss);
85   })(document, "script");
86 </script>

```

例えば、当社で運用しているサイトでは、こちらの「head」の終了タグ</head>の直前に埋め込んでおります。
埋め込んでいただく際は、余計なスペースや文字が入っていないかをご確認の上、設定をしてください。

- ※上記の画面は、サイト上で右クリック→「ページのソースを表示」よりご確認頂けます。
- ※収集開始方法と、収集タグが正常に埋め込まれているかを確認する方法については、次のマニュアル「2. リスト収集を開始する方法」でご案内しております。