

アプローチリストを作成

♥ このページをブックマーク

アプローチ先の登録方法を選んでください。

※「リストライブラリー」と「SalesCrowdリスト」はご契約件数が消化されます。

[今月のダウンロード済み件数：0/5000]

リストライブラリーから登録

Webサイトに掲載されている法人リストから
条件を選択してアプローチリストを作成する

SalesCrowdリストから登録

SalesCrowdに格納されているリストから
アプローチリストを作成する

URLアクセス情報から登録

URLアクセス情報から収集したリストを作成する

CSVで登録

保有している企業データを取り込んで
アプローチリストを作成する

お問い合わせフォームから登録

お問い合わせフォームで収集したリストを作成する

データベースから登録

データベース照会をしているリストから
アプローチリストを作成する

自動収集リストを登録

保存した条件に一致したリストを自動収集する
アプローチリストを作成する

～SalesCrowdからリスト抽出する際のおススメについて～

最終更新日：2026年1月16日

アプローチリストを作成

♥ このページをブックマーク

アプローチ先の登録方法を選んでください。

※「リストライブラリー」と「SalesCrowdリスト」はご契約件数が消化されます。

[今月のダウンロード済み件数：0/5000]

リストライブラリーから登録

Webサイトに掲載されている法人リストから
条件を選択してアプローチリストを作成する

SalesCrowdリストから登録

SalesCrowdに格納されているリストから
アプローチリストを作成する

URLアクセス情報から登録

URLアクセス情報から収集したリストを作成する

CSVで登録

保有している企業データを取り込んで
アプローチリストを作成する

お問い合わせフォームから登録

お問い合わせフォームで収集したリストを作成する

データベースから登録

データベース照会をしているリストから
アプローチリストを作成する

自動収集リストを登録

保存した条件に一致したリストを自動収集する
アプローチリストを作成する

SalesCrowdからリスト抽出をする際のおススメ内容について、ご案内いたします。
SalesCrowdのリスト抽出は、「リストライブラリーから登録」と「SalesCrowdリストから登録」の2つがあります。

※必ず、ご契約前に抽出したいリストの項目(FAX番号、メールアドレス、業種など)はご確認ください。

アプローチリストを作成

アプローチ先の登録方法を選んでください。

※「リストライブラリー」と「SalesCrowdリスト」はご契約
[今月のダウンロード済み件数：0/5000]

♥ このページをブックマーク

おすすめ

① リストライブラリーから登録

Webサイトに掲載されている法人リストから
条件を選択してアプローチリストを作成する

URLアクセス情報から登録

URLアクセス情報から収集したリストを作成する

CSVで登録

保有している企業データを取り込んで
アプローチリストを作成する

SalesCrowdリストから登録

SalesCrowdに格納されているリストから
アプローチリストを作成する

お問い合わせフォームから登録

お問い合わせフォームで収集したリストを作成する

データベースから登録

データベース照会をしているリストから
アプローチリストを作成する

自動収集リストを登録

保存した条件に一致したリストを自動収集する
アプローチリストを作成する

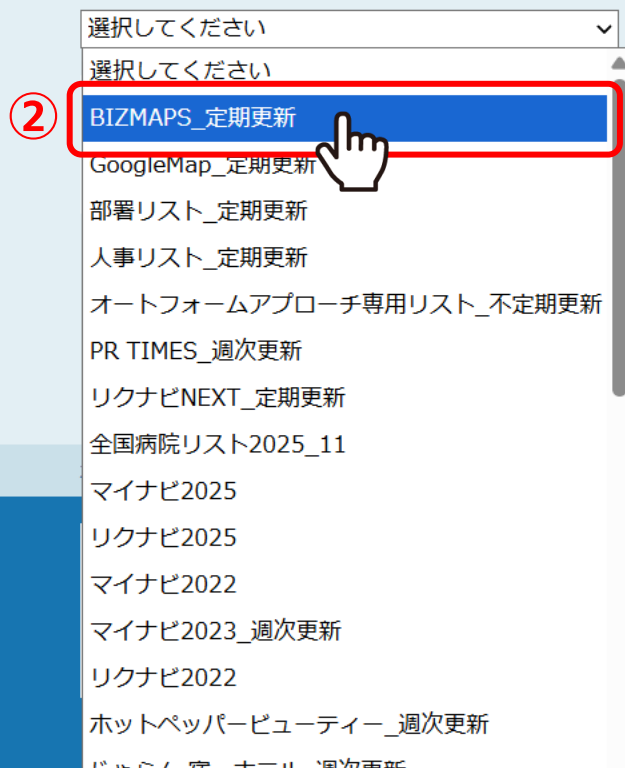
電話、メール、問合せフォームなど、
ある程度まとまったリストに多くアプローチをしたい際に、
リストライブラリーのリストを活用するのがおすすめです。

①「リストライブラリーから登録」では、
WEB上のオープンソースと言われる、「マイナビ、リクナビ、iタウンページ、ハローワーク、BIZMAPS、食べログ」等
のリスト群から抽出が可能です。

※それぞれのリストの更新時期が異なるので、その点をご注意いただきまして、リスト抽出の実施をお願い致します。

アプローチリストを作成

リストライブラリーから登録 



電話営業、お問合せフォームからのアプローチの場合

おすすめ

BIZMAPS

(※(株)などの法人に対して電話営業される際、本社のみのリスト)

食べログ

(※飲食店向けに電話営業でアプローチされる際におすすめ)

GoogleMap

(※介護施設や保育園、ホテル等の店舗向け、サービス向けにおすすめ)

メール営業の場合

おすすめ

BIZMAPS

(※法人リスト抽出の場合のみ)

メールアドレスリスト

(※少し古い可能性がありますが、個人事業主含めたメールアドレスのリストが抽出できます。)

②アプローチ方法によって抽出したいリスト、または一番おすすめの「**BIZMAPS**」を選択します。

※リストライブラリーからアプローチリストを登録する方法については、別マニュアル「リストライブラリーからアプローチリストを登録する方法」でご案内しております。

検索フィルター： 未選択

このページをブックマーク

ダウンロード契約数を超過しています。条件を絞り、件数を減らしてください。(今月のダウンロード済み件数： 0/5000)

BIZMAPS_定期更新

リストの抽出を行ってください。

該当件数： **2,103,747件** (上位50件まで表示)

※一度にダウンロードして頂く件数は5,000件程度を推奨しております。

会社名	住所	電話番号	URL	E-mail	代	③	詳細
株式会社	東京都					更新日時 2026-	
株式会社	東京都					リスト取得先 bizmaps	
株式会社	千葉県					株式会社	
株式会社	東京都						
株式会社	東京都						

③リストの更新頻度は、それぞれのリスト群を開いた際の詳細欄でご確認いただけます。

※抽出するリストによっては重複したリストが2～3割程度含まれ、それぞれダウンロード1件とカウントされますので、ご了承ください。

画面下部に該当件数と先頭50行の企業リストが表示されますが、
このままでは該当件数が多すぎるため、リストの抽出条件を設定し、件数を絞り込んでいきます。

リストの抽出を行ってください。

BIZMAPS

地域の選択

④ タグの選択

事業タグの選択

業種の選択

部署カテゴリーの選択

その他抽出条件

除外条件の選択

クリア

[その他条件:]

タグの選択 ⑤

キーワードを入力してください

タグを検索

候補のタグ一覧

該当する項目を選択して追加してください。

+ 展示会

+ ポータルサイト

+ 検索エンジン

+ EC

ト + EC出品

ト + ECサイト

ト + 自社ECサイト保有

ト + ECレ

+ 導入システム

選択中のタグ一覧

「×」ボタンで解除できます。

× [EC][ECサイト][自社ECサイト保有]

選択する

④「タグの選択」では、BIZMAPSで採用されているオリジナルタグに紐づいているリストを抽出することができます。

⑤それぞれタグ名をクリックして、より詳細なタグを選択して企業を絞り込むことができます。

※「テクノロジータグ」とは、WEB上でそのツールのタグが埋め込められているものを自動的に抽出したリストです。

リストの抽出を行ってください。

BIZMAPS

[地域の選択](#)

[タグの選択](#)

[事業タグの選択](#)

⑥ [業種の選択](#)

[部署カテゴリーの選択](#)

[その他抽出条件](#)

[除外条件の選択](#)

クリア

[その他条件:]

業種の選択 ⑦

キーワードを入力してください

業種を検索

候補の業種一覧

該当する項目を選択して追加してください。

+ 運輸・物流業界

+ 建設・建築

+ 広告・制作業界

ト + デザイン

ト + 広告代理店

ト + 印刷

ト + 映像・CM制作

ト + 市場調査・リサーチ

ト + ノベルティ・オリジナルグッズ製作

ト + コンテンツ企画・制作

ト + PR

選択中の業種一覧

「×」ボタンで解除できます。

× [広告・制作業界][広告代理店]

選択する

- ⑥「業種の選択」では、業種一覧より企業を絞り込むことができます。
- ⑦それぞれタグを開くと更に詳細な検索項目を選択することができます。

リストの抽出を行ってください。

BIZMAPS

検索フィルター保存

地域の選択

タグの選択

事業タグの選択

業種の選択

⑧

部署カテゴリーの選択

その他抽出条件

除外条件の選択

クリア

部署カテゴリーを選択 ⑨

● 必要な情報の項目にチェックを入れてください。

☒ 経営企画

☒ 営業企画・マーケティング

☒ 人事

☐ 経理

☒ 総務管理

☐ 広報 I R

☐ 法務リスク管理

☐ 研究

☐ 購買資材

☐ システム

☐ 海外

☐ 環境CSR

☒ 営業

☐ 製造工場

その他

選択する

⑧「部署カテゴリーの選択」では、⑨部署を指定して絞り込むことができます。

電話営業の場合に、部署ごとに電話番号を分けて架電することで、担当者通話率を上げることにつながりますので、該当の部署にチェックを入れていただくことをおススメしております。

リストの抽出を行ってください。

BIZMAPS

地域の選択

タグの選択

事業タグの選択

業種の選択

部署カテゴリーの選択

⑩ その他抽出条件

除外条件の選択

クリア

[その他条件：ダウンロード済みを除く]

⑪ その他抽出条件

会社名

住所

事業内容

+ 追加

抽出設定

電話番号

- ☐ なくても抽出する
☒ ない場合は抽出しない

FAX番号

- ☒ なくても抽出する
☐ ない場合は抽出しない

設立年

1999 年 ~ 2010 年

☐ 情報なしも含む

従業員数

30 ~ 1000

☒ 情報なしも含む

※売上高、資本金と組み合わせて並び順を指定することはできません。

☒ 指定なし

☐ 従業員数が多い順

☐ 従業員数が少ない順

売上高

1000 百万円 ~ 100000 百万円

☐ 情報なしも含む

電話番号種別 ※チェックした項目を抽出します。

- ☒ 一般電話番号 ☐ フリーダイヤル
☐ 携帯電話 ☐ 特番
☐ IP電話 ☐ ナビダイヤル

会社種別 ※チェックした項目を抽出します。

- ☒ 株式会社 ☐ 有限会社
☐ 学校法人 ☐ 合併特例区
☐ 監査法人 ☐ 管理組合法人
☐ 宗教法人 ☐ 商工会
☐ 信用金庫 ☐ 相互会社
☐ 投資法人 ☐ 労働組合
☐ 合同会社 ☐ 合名会社
☐ 合資会社 ☐ 一般財団法人
☐ 公益財団法人 ☐ 財団法人

☒ 情報なしも含む

選択する

⑩「その他抽出条件」では、⑪電話番号、従業員数、売上高、会社種別などで企業を絞り込むことができますので、細かく設定いただくことをおすすめしております。

※リストの抽出条件については、別マニュアル「リストライブラリーからアプローチリストを登録する方法_詳細版」でもご案内しております。

アプローチリストを作成

アプローチ先の登録方法を選んでください。

※「リストライブラリー」と「SalesCrowdリスト」はご契約件数が消化されます。

[今月のダウンロード済み件数：0/5000]

リストライブラリーから登録

Webサイトに掲載されている法人リストから
条件を選択してアプローチリストを作成する

URLアクセス情報から登録

CSVで登録

営業データを取り込んで
リストを作成する

① SalesCrowdリストから登録

SalesCrowdに格納されているリストから
アプローチリストを作成する

お問い合わせフォームから登録

お問い合わせフォームで収集したリストを作成する

データベースから登録

データベース照会をしているリストから
アプローチリストを作成する

自動収集リストを登録

保存した条件に一致したリストを自動収集する
アプローチリストを作成する

細かいターゲット、絞られた業種に対して
アプローチをしたい際にこちらのリストを
活用するのがおすすめです！

①「SalesCrowdリストから登録」では、
当社が今まで営業支援を実施していた中で、お客様向けにリストの作成業務を行っていた
4,000以上のリスト群から抽出が可能です。

アプローチリストを作成

SalesCrowdリ

②

詳細検索

リストの抽出を行ってください。

地域の選択

リスト取得先の選択

その他抽出条件

除外条件の選択

クリア

[その他条件

リスト取得先の選択 ③

EC系

IT、WEB、システム、
ゲーム、通信系

アウトソーシング、専門
系

アクリル、プラスチック
系

アパレル系

アミューズメント系

スポーツ系

ビューティー、コスメ、
ヘルス系

プレスリリース系

IT、WEB、システム、ゲーム、通信系

☐ Graphisoft事例紹介掲載企業@全国 (119件 2025年3月)

☐ 人気スマホゲームアプリ企業 (185件 2024年4月)

☐ ポッドキャストプロデュース企業 (15件 2023年5月)

☐ 韋駄天(イダテン_電子商取引BtoBシステム)掲載企業 (43件 2023年4月)

☒ API関連企業 (175件 2023年3月)

☐ APRAS(AWS・Azure・GCP) (129件 2023年1月)

☐ FinTech(法人会員) (328件 2022年12月)

☒ クラウド受託 (377件 2022年11月)

☐ Itreview(Slack導入企業) (329件 2022年11月)

☐ ビジネスカレッジ(IT・通信メーカー系)@松江市 (101件)

☐ oracle(成功事例) (39件 2024年7月)

☐ キントーン(技術者募集企業)@全国 (341件 2023年11月)

☐ CSIRT(日本シーサート協議会) (491件 2023年4月)

☐ イカズチ(サブスクリプション管理ポータル)掲載企業 (206件 2023年4月)

☐ アトディーネ利用企業 (21件 2023年2月)

☐ FinTech(ベンチャー会員) (116件 2022年12月)

☐ ZAC(クラウドERP) (261件 2022年11月)

☒ WebFolio(WEB運営企業) (256件 2022年11月)

☐ TimeCrowd導入企業 (17件 2022年11月)

☐ アイミィ(CaaS企業) (242件 2022年9月)

☐ 全選択/全解除

制作

検索

選択する

②「リスト取得先の選択」では、

③映像・制作、ホテル、アウトソーシングなど業界別にリストが分かれており、企業を絞り込むことができます。

④特定のリストをお探しの場合は、検索ワードを入れて検索していただく方が探しやすい場合があります。

※抽出するリストによっては重複したリストが2～3割程度含まれ、それぞれダウンロード1件とカウントされますので、ご了承ください。

詳細検索

リストの抽出を行ってください。

[地域の選択](#)[リスト取得先の選択](#)[⑤ その他抽出条件](#)[除外条件の選択](#)

クリア

[その他条件:]

⑥ その他抽出条件

抽出したい条件を入力してください。

●必要な情報を含んでいるリストのみを抽出します。
必要な情報の項目にチェックをいれてください。

基本情報

- | | |
|---|---|
| <input checked="" type="checkbox"/> 企業名 | <input checked="" type="checkbox"/> メールアドレス |
| <input type="checkbox"/> 企業ホームページ | <input type="checkbox"/> 郵便番号 |
| <input checked="" type="checkbox"/> 住所 | <input checked="" type="checkbox"/> 電話番号 |
| <input type="checkbox"/> FAX番号 | <input type="checkbox"/> 代表者名 |
| <input type="checkbox"/> 担当者名 | |

会社概要

- | |
|--|
| <input type="checkbox"/> 設立年月日 |
| <input checked="" type="checkbox"/> 上場区分 |
| <input type="checkbox"/> 従業員数 |
| <input type="checkbox"/> 子会社・関連会社 |
| <input checked="" type="checkbox"/> 部署・拠点名 |
| <input type="checkbox"/> 業種 |
| <input type="checkbox"/> 商本金 |
| <input type="checkbox"/> 売上高 |
| <input type="checkbox"/> 経常利益 |

●フリーワード検索設定

●抽出条件を指定

- ☒
- すべてのキーワードを含む検索

ジャンル X

条件を追加する

●データの更新日でリストを抽出します。

下記に絞り込みたい期間を入力してください。

 年～ 年

登録する

⑤「その他抽出条件」では、⑥リストに必要な情報をチェックして、その情報を含んでいるリストのみ抽出できます。
※抽出条件を細かくしすぎると、抽出したリストの数が少なくなってしまうことがあります。