

## アプローチリストを作成

♥ このページをブックマーク

アプローチ先の登録方法を選んでください。

※「リストライブラリー」と「SalesCrowdリスト」はご契約件数が消化されます。

[今月のダウンロード済み件数 : 0/5000]

### リストライブラリーから登録

Webサイトに掲載されている法人リストから  
条件を選択してアプローチリストを作成する

### SalesCrowdリストから登録

SalesCrowdに格納されているリストから  
アプローチリストを作成する

### URLアクセス情報から登録

URLアクセス情報から収集したリストを作成する

### CSVで登録

保有している企業データを取り込んで  
アプローチリストを作成する

### 自動収集リストを登録

保存した条件に一致したリストを自動収集する  
アプローチリストを作成する

### お問い合わせフォームから登録

お問い合わせフォームで収集したリストを作成する

### データベースから登録

データベース照会をしているリストから  
アプローチリストを作成する

～SalesCrowdからリスト抽出する際のおススメについて～

## アプローチリストを作成

 このページをブックマーク

アプローチ先の登録方法を選んでください。

※「リストライブラリー」と「SalesCrowdリスト」はご契約件数が消化されます。

[今月のダウンロード済み件数 : 0/5000]

### リストライブラリーから登録

Webサイトに掲載されている法人リストから  
条件を選択してアプローチリストを作成する

### SalesCrowdリストから登録

SalesCrowdに格納されているリストから  
アプローチリストを作成する

### URLアクセス情報から登録

URLアクセス情報から収集したリストを作成する

### CSVで登録

保有している企業データを取り込んで  
アプローチリストを作成する

### 自動収集リストを登録

保存した条件に一致したリストを自動収集する  
アプローチリストを作成する

### お問い合わせフォームから登録

お問い合わせフォームで収集したリストを作成する

### データベースから登録

データベース照会をしているリストから  
アプローチリストを作成する

SalesCrowdからリスト抽出をする際のおススメ内容について、ご案内いたします。

SalesCrowdのリスト抽出は、「リストライブラリーから登録」と「SalesCrowdリストから登録」の2つがあります。

※必ず、ご契約前に抽出したいリストの項目(FAX番号、メールアドレス、業種など)はご確認ください。

## アプローチリストを作成

アプローチ先の登録方法を選んでください。

※「リストライブラリー」と「SalesCrowdリスト」はご契約の有無により登録方法が異なります。

[今月のダウンロード済み件数 : 0/5000]

おススメ

## ① リストライブラリーから登録

Webサイトに掲載されている法人リストから  
条件を選択してアプローチリストを作成する

電話、メール、問合せフォームなど、  
ある程度まとまったリストに多くアプローチをしたい際に、  
リストライブラリーのリストを活用するのがおススメです。

## URLアクセス情報から登録

URLアクセス情報から収集したリストを作成する

## CSVで登録

保有している企業データを取り込んで  
アプローチリストを作成する

## SalesCrowdリストから登録

SalesCrowdに格納されているリストから  
アプローチリストを作成する

## お問い合わせフォームから登録

お問い合わせフォームで収集したリストを作成する

## データベースから登録

データベース照会をしているリストから  
アプローチリストを作成する

## 自動収集リストを登録

保存した条件に一致したリストを自動収集する  
アプローチリストを作成する

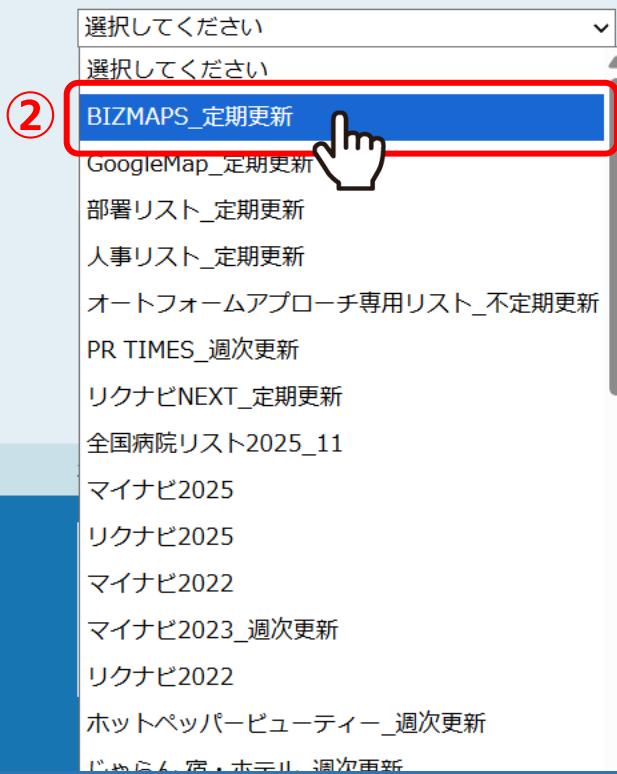
①「リストライブラリーから登録」では、

WEB上のオープンソースという言われる、「マイナビ、リクナビ、iタウンページ、ハローワーク、BIZMAPS、食べログ」等  
のリスト群から抽出が可能です。

※それぞれのリストの更新時期が異なるので、その点をご注意いただきまして、リスト抽出の実施をお願い致します。

## アプローチリストを作成

リストライブラリーから登録

電話営業、お問合せフォーム  
からのアプローチの場合

## BIZMAPS

おススメ

(※(株)などの法人に対して電話営業される際、本社のみのリスト)

## 食べログ

(※飲食店向けに電話営業でアプローチされる際におススメ)

## GoogleMap

(※介護施設や保育園、ホテル等の店舗向け、サービス向けにおススメ)

## メール営業の場合

※新規メール営業の場合はリスクもございますので、その点ご了承の上、進めて頂けますと幸いです。

## BIZMAPS

おススメ

(※法人リスト抽出の場合のみ)

## メールアドレスリスト

(※少し古い可能性がございますが、個人事業主含めたメールアドレスのリストが抽出できます。)

②アプローチ方法によって抽出したいリスト、または一番おススメの「BIZMAPS」を選択します。

※リストライブラリーからアプローチリストを登録する方法については、  
別マニュアル「リストライブラリーからアプローチリストを登録する方法」でご案内しております。

## アプローチリストを作成

## リストライブラリーから登録 ②

検索フィルター： 未選択

このページをブックマーク

ダウンロード契約数を超過しています。条件を絞り、件数を減らしてください。 (今月のダウンロード済み件数： 0/5000 )

BIZMAPS\_定期更新

リストの抽出を行ってください。

該当件数： 2,103,747件

(上位50件まで表示)

※一度にダウンロードして頂く件数は5,000件程度を推奨しております。

会社名	住所	電話番号	URL	E-mail	代	③	詳細
株式会社	東京都					更新日時 2026- - リスト取得先 bizmaps	
株式会社	東京都						
株式会社	千葉県						
株式会社	東京都						
株式会社	東京都						株式会社

③リストの更新頻度は、それぞれのリスト群を開いた際の詳細欄でご確認いただけます。

※抽出するリストによっては重複したリストが2~3割程度含まれ、それぞれダウンロード1件とカウントされますので、ご了承ください。

画面下部に該当件数と先頭50行の企業リストが表示されますが、  
このままでは該当件数が多すぎるため、リストの抽出条件を設定し、件数を絞り込んでいきます。

リストの抽出を行ってください。

BIZMAPS

地域の選択	
事業タグの選択	<b>④</b> タグの選択
業種の選択	
部署カテゴリーの選択	
その他抽出条件	
除外条件の選択	[その他条件:]
クリア	

タグの選択 **⑤**

キーワードを入力してください

タグを検索

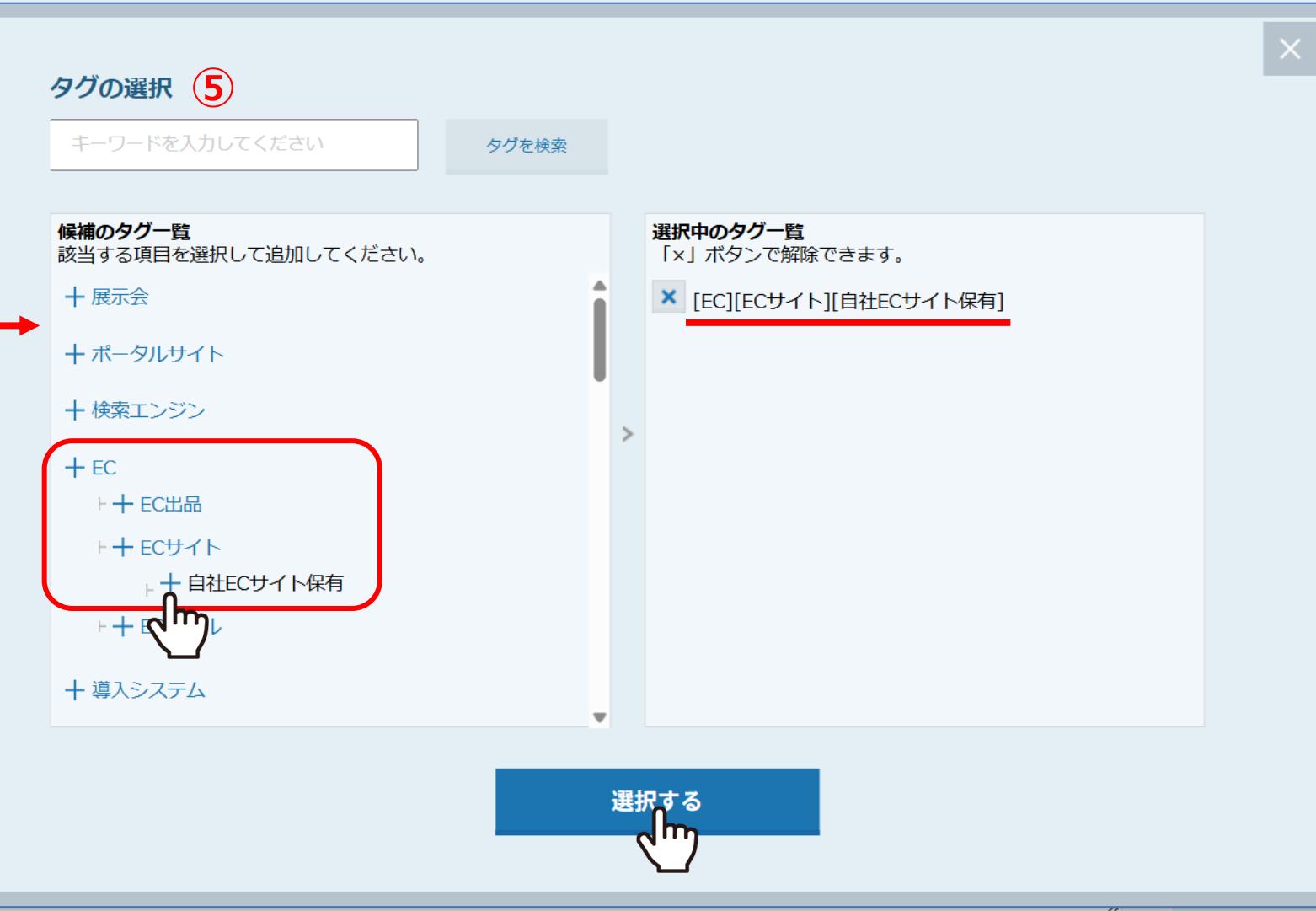
候補のタグ一覧  
該当する項目を選択して追加してください。

- + 展示会
- + ポータルサイト
- + 検索エンジン
- + EC
  - + EC出品
  - + ECサイト
    - + 自社ECサイト保有
  - + ECテクノロジ
- + 導入システム

選択中のタグ一覧  
「×」ボタンで解除できます。

- [EC][ECサイト][自社ECサイト保有]

選択する



④「タグの選択」では、BIZMAPSで採用されているオリジナルタグに紐づいているリストを抽出することができます。

⑤それぞれタグ名をクリックして、より詳細なタグを選択して企業を絞り込むことができます。

※「テクノロジータグ」とは、WEB上でそのツールのタグが埋め込められているものを自動的に抽出したリストです。

リストの抽出を行ってください。

BIZMAPS

地域の選択	
タグの選択	
事業タグの選択	
<b>⑥ 業種の選択</b>	
部署カテゴリーの選択	
その他抽出条件	
除外条件の選択	[その他条件: ]
クリア	

⑦ 業種の選択

キーワードを入力してください

業種を検索

候補の業種一覧  
該当する項目を選択して追加してください。

+ 運輸・物流業界

+ 建設・建築

+ 広告・制作業界

- + デザイン
- + 広告代理店
- + フリーランス
- + ビデオ・CM制作
- + 市場調査・リサーチ
- + ノベルティ・オリジナルグッズ製作
- + コンテンツ企画・制作
- + PR

選択中の業種一覧  
「×」ボタンで解除できます。

[広告・制作業界][広告代理店]

**選択する**





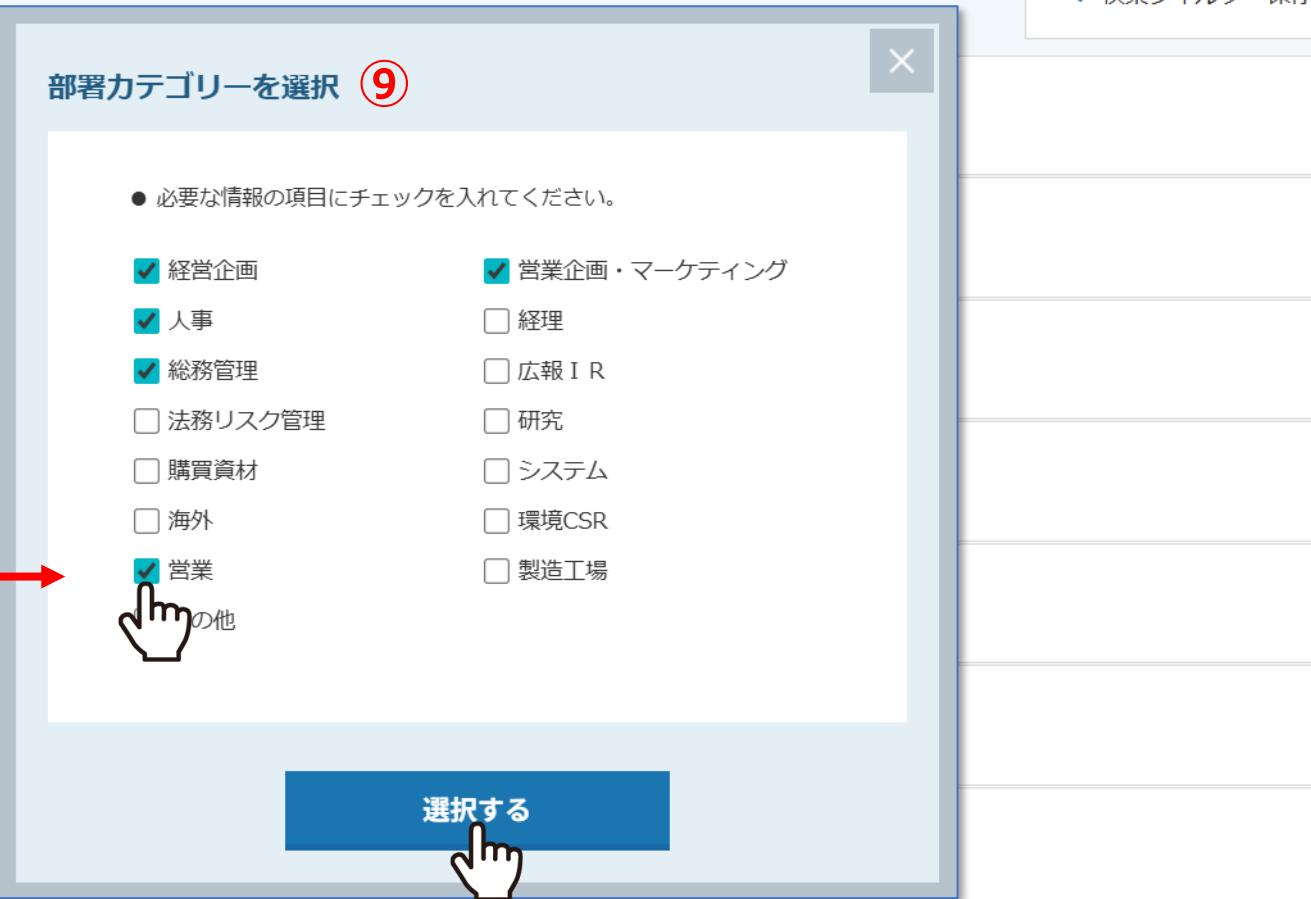
⑥「業種の選択」では、業種一覧より企業を絞り込むことができます。

⑦それぞれタグを開くと更に詳細な検索項目を選択することができます。

リストの抽出を行ってください。

BIZMAPS

地域の選択	
タグの選択	
事業タグの選択	
業種の選択	
<b>⑧ 部署カテゴリーの選択</b>	
その他抽出条件	
除外条件の選択	[その他条件: ]
クリア	



⑧「部署カテゴリーの選択」では、⑨部署を指定して絞り込むことができます。

電話営業の場合に、部署ごとに電話番号を分けて架電することで、担当者通話率を上げることにつながりますので、該当の部署にチェックを入れていただくことをおススメしております。

リストの抽出を行ってください。

BIZMAPS

**地域の選択**

**タグの選択**

**事業タグの選択**

**業種の選択**

**部署カテゴリーの選択**

**⑩ その他抽出条件**

**除外条件の選択**

**クリア**

[その他条件：ダウンロード済みを除外]

**⑪ その他抽出条件**

会社名

設立年

従業員数

※売上高、資本金と組み合わせて並び順を指定することはできません。

● 指定なし  
 従業員数が多い順  
 従業員数が少ない順

売上高

会社種別

電話番号種別

**選択する**

⑩「その他抽出条件」では、⑪電話番号、従業員数、売上高、会社種別などで企業を絞り込むことができますので、細かく設定いただくことをおススメしております。

※リストの抽出条件については、別マニュアル「リストライブラリーからアプローチリストを登録する方法\_詳細版」でもご案内しております。

## アプローチリストを作成

アプローチ先の登録方法を選んでください。

※「リストライブラリー」と「SalesCrowdリスト」はご契約件数が消化されます。

[今月のダウンロード済み件数 : 0/5000]

## リストライブラリーから登録

Webサイトに掲載されている法人リストから  
条件を選択してアプローチリストを作成する

## ① SalesCrowdリストから登録

SalesCrowdに格納されているリストから  
アプローチリストを作成する

## 自動収集リストを登録

保存した条件に一致したリストを自動収集する  
アプローチリストを作成する

## URLアクセス情報から登録

細かいターゲット、絞られた業種に対して  
アプローチをしたい際にこちらのリストを  
活用するのがおススメです！

## お問い合わせフォームから登録

お問い合わせフォームで収集したリストを作成する

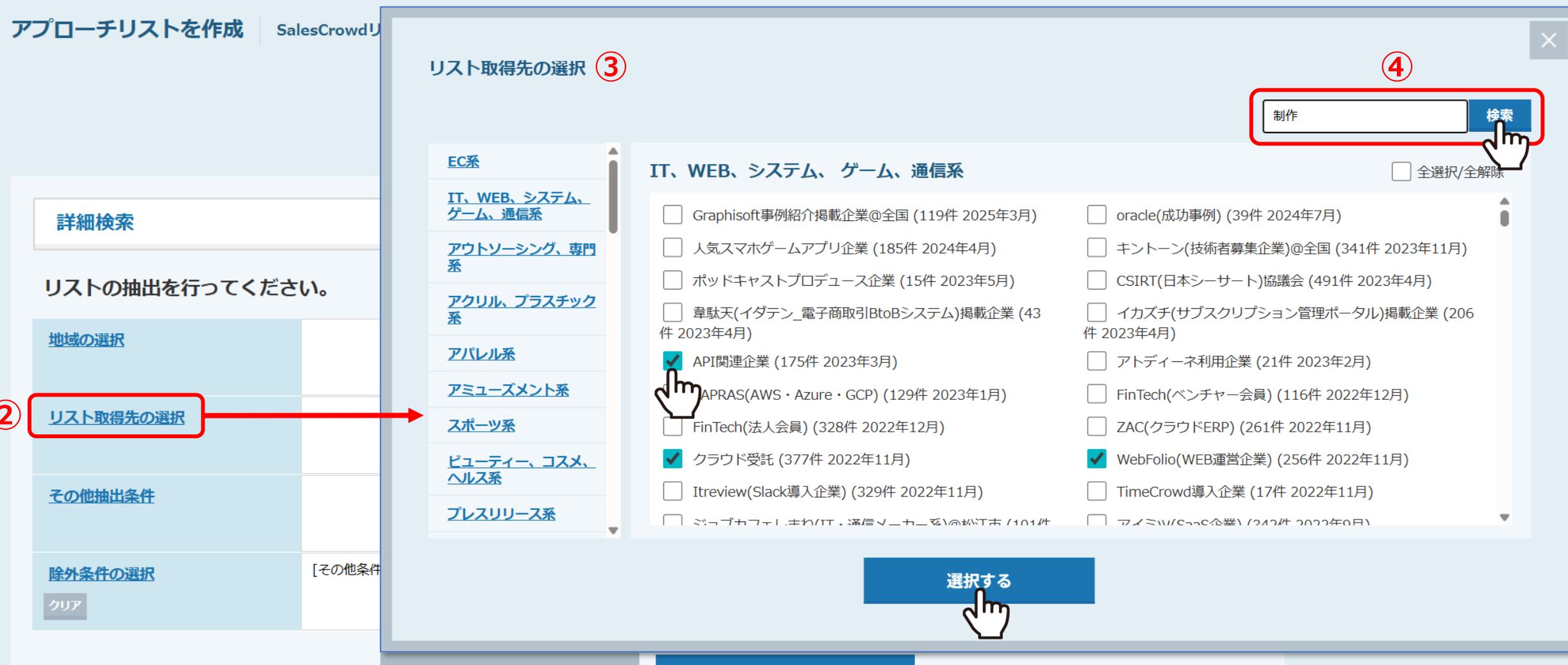
## CSVで登録

業データを取り込んで  
アプローチリストを作成する

## データベースから登録

データベース照会をしているリストから  
アプローチリストを作成する

①「SalesCrowdリストから登録」では、  
当社が今まで営業支援を実施していた中で、お客様向けにリストの作成業務を行っていた  
4,000以上のリスト群から抽出が可能です。



## ②「リスト取得先の選択」では、

③映像・制作、ホテル、アウトソーシングなど業界別にリストが分かれており、企業を絞り込むことができます。

④特定のリストをお探しの場合は、検索ワードを入れて検索していただく方が探しやすい場合があります。

※抽出するリストによっては重複したリストが2~3割程度含まれ、それぞれダウンロード1件とカウントされますので、ご了承ください。

## アプローチリストを作成

SalesCrowdリス

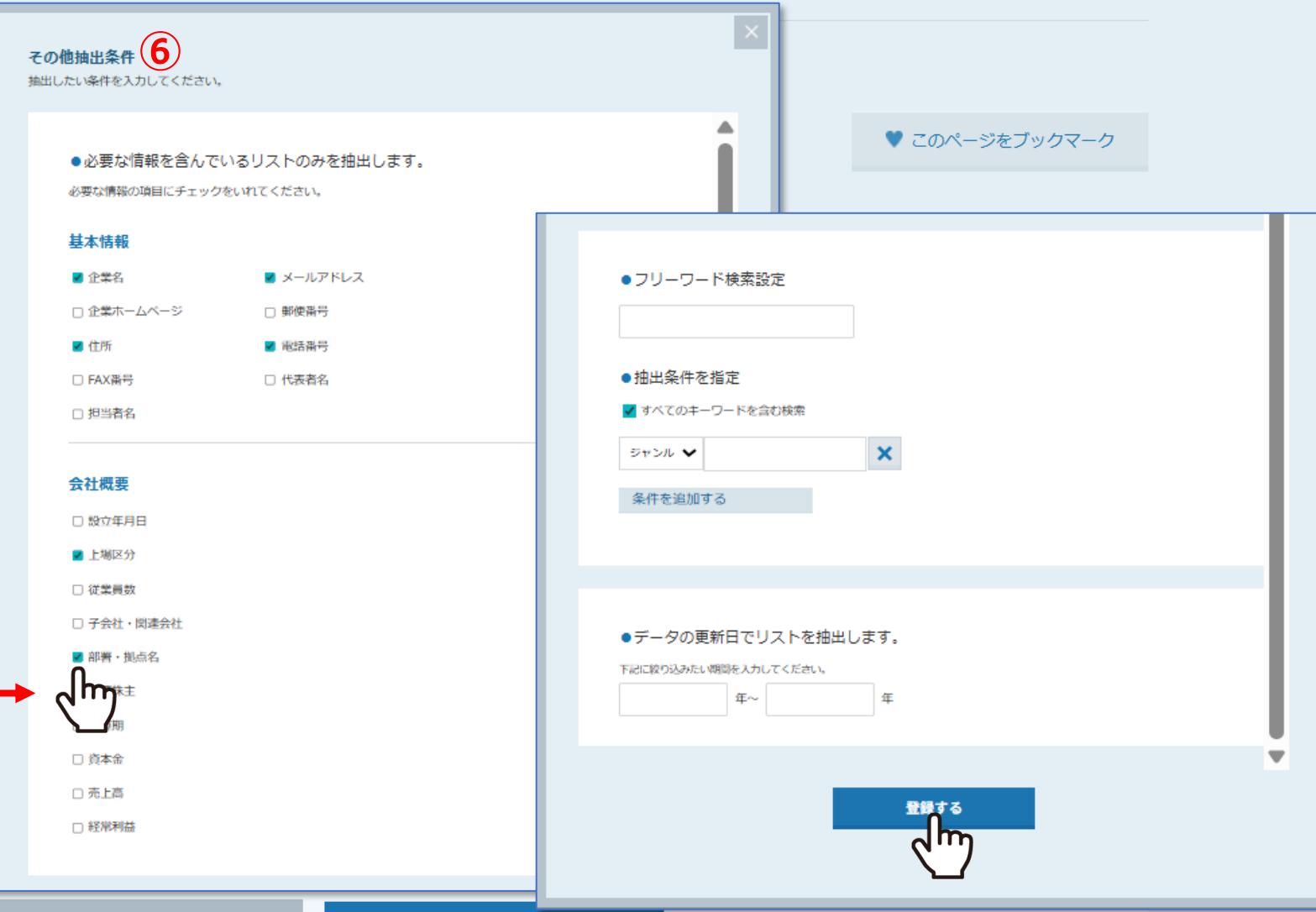
## 詳細検索

リストの抽出を行ってください。

## 地域の選択

## リスト取得先の選択

## ⑤その他抽出条件

[その他条件 :  
クリア]

⑤「その他抽出条件」では、⑥リストに必要な情報をチェックして、その情報を含んでいるリストのみ抽出できます。

※抽出条件を細かくしきると、抽出したリストの数が少なくなってしまうことがあります。