

①



株式会社〇〇〇〇

最終更新:



News

リード獲得数

週間

アポイント

0件

本人資料請求数

0件

受付資料請求数

0件

全資料請求数

0件

加電件数

0件

【 4. プランニングタグ毎の分析 】

解析機能で、プランニングタグ毎に集計、解析ができます。

①上部ヘッダーメニューの「分析」から、②「解析」を選択します。

解析

時間表示方法

時間別

日別

週別

月別

曜日別

日時別

対象の期間

全て

2026-



~

2026-



曜日

月

火

水

木

金

土

日

集計する

プランニングカテゴリ

エリア

部署

レイヤー

チャンネル

着地

従業員数

切り口

軸の設定

解析したい項目を選択

×

解析したい項目を選択

+ プランニングカテゴリを追加

③

解析画面に遷移します。

③軸の設定で、「+プランニングカテゴリを追加」をクリックします。

エリア	部署	レイヤー	チャンネル
着地	従業員数	切り口	

軸の設定

④

解析したい項目を選択 × 解析したい項目を選択 × プランニングカテゴリを選択

+ プランニングカテゴリを追加

- プランニングカテゴリを選択
- エリア
- 部署
- レイヤー
- チャンネル
- 着地
- 従業員数
- 切り口

④プルダウンのメニューより、軸に設定したいプランニングタグを選択します。

※プランニングタグは3つまで選択できます。

解析 ?

時間表示方法 **時間別** 日別 週別 月別 曜日別 日時別

対象の期間 全て 曜日 月 火 水 木 金 土 日

⑤

集計する

プランニングカテゴリ

エリア 部署 レイヤー チャンネル

着地 従業員数 切り口

軸の設定

アプローチリスト × 担当者 × エリア × 部署 × レイヤー

⑤軸の設定を行った後、上部にある「集計する」をクリックします。

軸の設定

※削除済みのアプローチ結果は文字色がグレーで表示されます。

⑥

時間帯	アプローチリスト	担当者	エリア	部署	レイヤー	電話数	着電率	受付拒否数	受付拒否率	受付資料請求
総合計/総平均						39	74.36%	1	2.56%	5
合計/平均	サンプルアプローチリストA(アウトバウンド)	〇〇 〇〇	23区内	営業	担当者	19	57.89%	1	5.26%	2
合計/平均	BIZMAPS_ (アウトバウンド)	〇〇 〇〇	23区内	営業	担当者	2	100.00%	0	0.00%	0
合計/平均	BIZMAPS_ (アウトバウンド)	〇〇 〇〇	23区内	営業	担当者	1	100.00%	0	0.00%	0

⑥解析結果の表に反映されます。

※削除済みのアプローチ結果は文字色がグレーで表示されます。

⑦

CSVダウンロード

表示項目の絞り込み

時間帯	アプローチリスト	担当者	エリア	部署	レイヤー	電話数	着電率	受付拒否数	受付拒否率	受付資料請求		
総合計/総平均						39	74.36%	1	2.56%	5		
合計/平均	サンプルアプローチリストA(アウトバウンド)	〇〇 〇〇	23区内	営業	担当者	19	57.89%	1	5.26%	2		
合計/平均	BIZMA	【アプローチ状況】										
合計/平均	BIZMA	◆これまでの総稼動										
合計/平均	東京都	A										
合計/平均	東京都	No.	属性	期間	アプローチリスト	担当者	エリア	部署	レイヤー	電話数	着電率	
合計/平均	list_sa	総合計/総平均									39	74.36%
合計/平均	サン	1	アウトバウンド	合計/平均	サンプルアプローチリストA	〇〇 〇〇	23区内	営業	担当者	19	57.89%	
		2	アウトバウンド	合計/平均	BIZMAPS_	〇〇 〇〇	23区内	営業	担当者	2	100.00%	
		3	アウトバウンド	合計/平均	BIZMAPS_	〇〇 〇〇	23区内	営業	担当者	1	100.00%	
05:00		4	アウトバウンド	合計/平均	東京都23区_〇〇業界_従業員100人以上	〇〇 〇〇	23区内	営業	担当者	6	83.33%	
		5	アウトバウンド	合計/平均	東京都23区_〇〇業界_従業員300人以上	〇〇 〇〇	23区内	営業	担当者	6	100.00%	

⑧

レポート出力

⑦解析結果は、「CSVダウンロード」をクリックしてダウンロードしたファイルに反映されます。

⑧また、「レポート出力」からダウンロードしたファイルにも反映されます。