


解析 ?

時間表示方法 **時間別** 日別 週別 月別 曜日別 日時別

対象の期間 全て  ~  曜日 月 火 水 木 金 土 日

集計する

集計の項目

電話 メール お問い合わせ FAX 郵送DM 手紙 **商談** インバウンド 受付通過くん AI架電 リセット

対象のリスト属性

全リスト **アウトバウンド** インバウンド

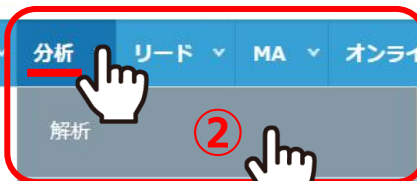
集計対象・解析項目の選択

リスト情報

～商談結果の分析、進捗を確認する方法～

最終更新日：2026年4月8日

①



解析

②

株式会社〇〇〇〇

リード獲得数

週間

アポイント

0件

本人資料請求数

0件

受付資料請求数

0件

全資料請求数

0件

加電件数

0件

最終更新:



News

商談結果の分析、進捗を確認する方法についてご案内いたします。

①「分析」をクリックし、②「解析」を選択します。

解析 ②

時間表示方法 **時間別** 日別 週別 月別 曜日別 日時別

対象の期間 ③ 全て 2026- 月 日 ~ 2026- 月 日 曜日 月 火 水 木 金 土 日

③ 全て
今日
今週
今月
カスタム

集計の項目

電話 メール お問い合わせ FAX 郵送DM 手紙 ④ 商談 インバウンド 受付通過くん AI架電 リセット

⑤ 集計する

対象のリスト属性

全リスト アウトバウンド インバウンド

集計対象・解析項目の選択

リスト情報

③解析画面に遷移しますので、対象の期間を「全て」に設定します。

④集計の項目は、「商談」を選択します。

⑤「集計する」をクリックすると、解析結果が画面下側に表示されます。

7

グラフ表示項目設定

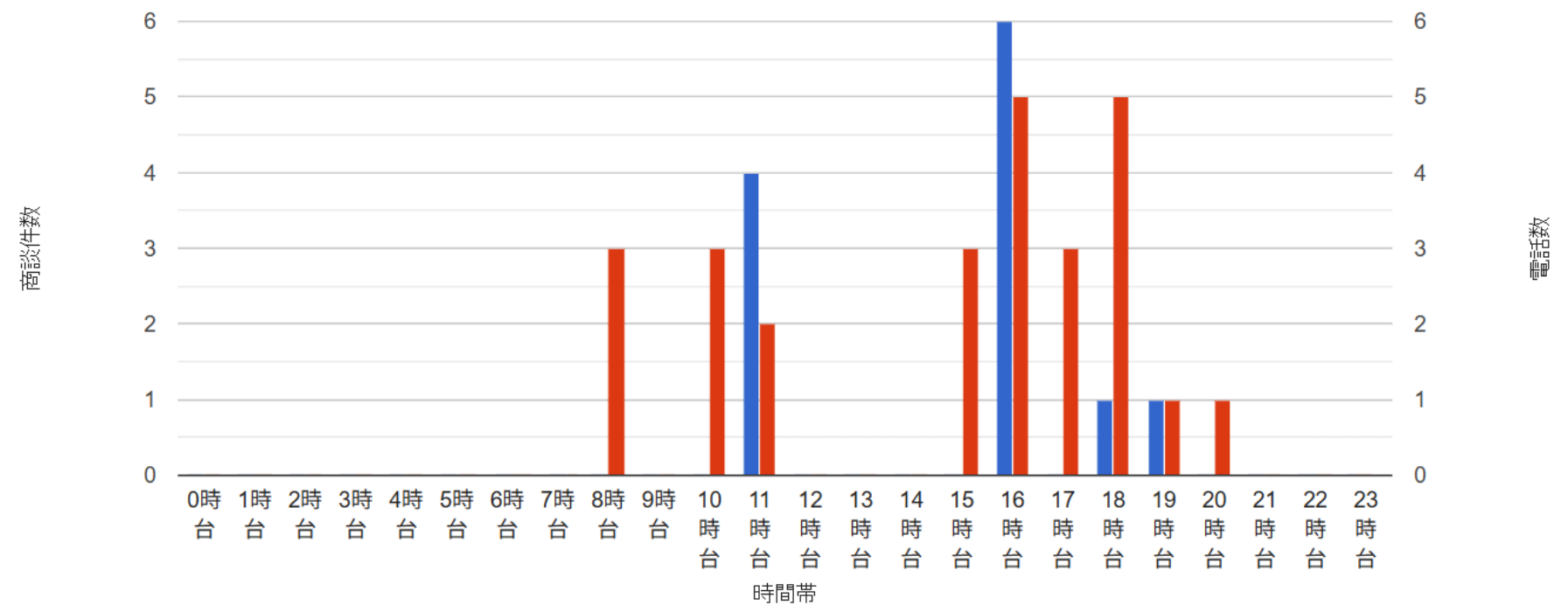
棒グラフ

棒グラフ

折れ線グラフ

6 時間別集計グラフ

商談件数 電話数



⑥グラフで集計結果が表示されます。

⑦棒グラフか、折れ線グラフに表示を変更することができます。

※削除済みのアプローチ結果は文字色がグレーで表示されます。

CSVダウンロード

表示項目の絞り込み

⑧

商談件数	見積金額(合計)	フォロー数	フォロー率(/アポイント数)	フォロー率(/商談件数)	フォロー(見積合計)	提案-Cヨミ数	提案-Cヨミ率(/アポイント数)	振
14	0	14	200.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
2	0	2	66.67%	100.00%	0	0	0.00%	0.
5	0	5	500.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
1	0	1	50.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
6	0	6	0.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
2	0	2	100.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.

⑨

レポート出力

⑧取得アポ数に対しての、商談件数、フォロー件数、ヨミ件数、受注件数が一覧で表示されるようになります。

⑨表を右にスクロールして確認することができます。

※削除済みのアプローチ結果は文字色がグレーで表示されます。

CSVダウンロード

表示項目の絞り込み

商談件数	見積金額(合計)	フォロー数	フォロー率(/アポイント数)	フォロー率(/商談件数)	フォロー(見積合計)	提案-Cヨミ数	提案-Cヨミ率(/アポイント数)	振
14	0	14	200.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
2	0	2	66.67%	100.00%	0	0	0.00%	0.
5	0	5	500.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
1	0	1	50.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
6	0	6	0.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
2	0	2	100.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.

⑩

レポート出力

⑩「レポート出力」をクリックして、Excelのデータでリストをダウンロードできます。

商談ヨミ管理 (12) 最終更新: [refresh]

期間 (次回対応日時)
2026/ [calendar] ~ 2026/ [calendar]

集計対象
[dropdown: 全社]

[dropdown: 件数]

総合計金額 10,000円

総合計ヨミ件数 2件

内訳

■ フォロー (商談確度 : 10%)		■ 提案-Cヨミ (商談確度 : 30%)	
金額	10,000円	金額	0円
件数	1件	件数	0件

外部サイトから直接架電アプローチを行いリストに登録できます。

詳しくはこちら

Sales Crowd 各種機能のご案内

各種機能の外部サイトに移動します。

- SFA 機能搭載** (Sales Crowd = リード情報を一元管理)
- マーケティングオートメーション** (Sales Crowd = 自動でリードナーチャリング)
- オンライン商談機能** (Sales Crowd = リード情報を一元管理)

①SalesCrowdのロゴマークまたは「家」のマークをクリックすると、TOP画面に戻ります。

②TOP画面を下にスクロールしていくと、こちらからも「商談ヨミ管理」という表示で、期間、件数含めて商談の進捗状況を一覧で確認することができます。