

～商談結果の分析、進捗を確認する方法～

最終更新日：2026年10月6日



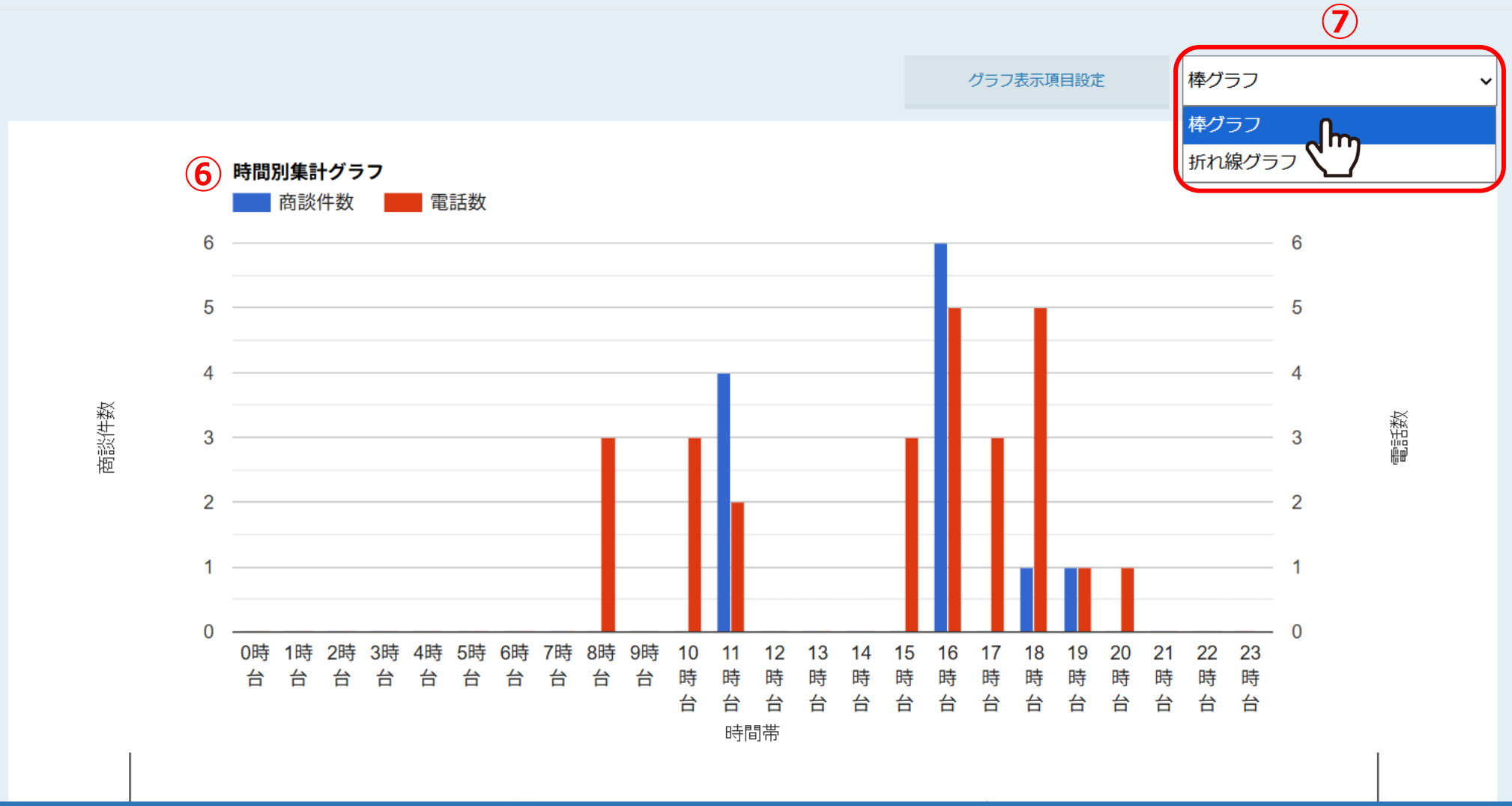
商談結果の分析、進捗を確認する方法についてご案内いたします。

①「分析」をクリックし、②「解析」を選択します。



③解析画面に遷移しますので、対象の期間を「全て」に設定します。
④集計の項目は、「商談」を選択します。

⑤「集計する」をクリックすると、解析結果が画面下側に表示されます。



⑥グラフで集計結果が表示されます。

⑦棒グラフか、折れ線グラフに表示を変更することができます。

※削除済みのアプローチ結果は文字色がグレーで表示されます。

CSVダウンロード　表示項目の絞り込み

⑧

商談件数	見積金額(合計)	フォロー数	フォロー率(/アポイント数)	フォロー率(/商談件数)	フォロー(見積合計)	提案-Cヨミ数	提案-Cヨミ率(/アポイント数)	提
14	0	14	200.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
2	0	2	66.67%	100.00%	0	0	0.00%	0.
5	0	5	500.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
1	0	1	50.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
6	0	6	0.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
2	0	2	100.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.

⑨

レポート出力

⑧取得アポ数に対しての、商談件数、フォロー件数、ヨミ件数、受注件数が
一覧で表示されるようになります。

⑨表を右にスクロールして確認することができます。

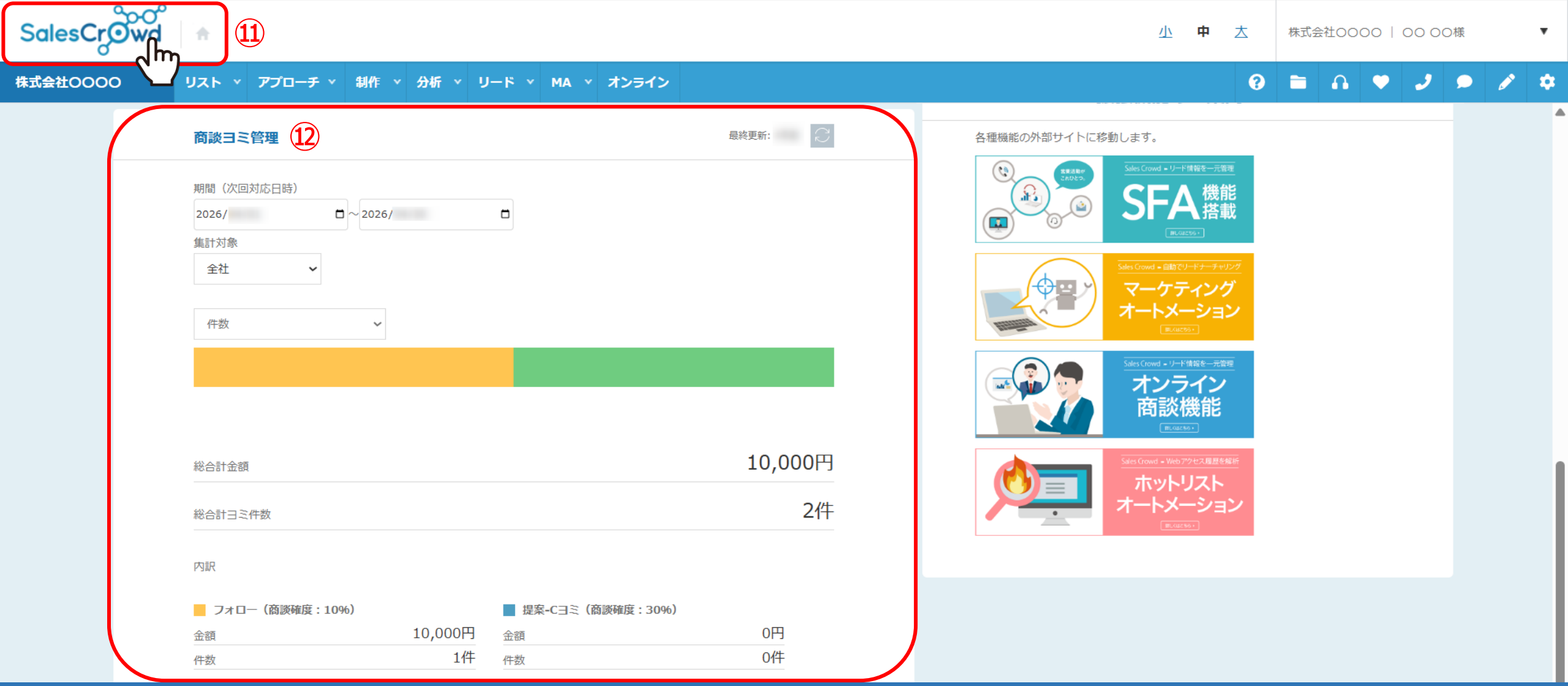
※削除済みのアプローチ結果は文字色がグレーで表示されます。

CSVダウンロード　表示項目の絞り込み

商談件数	見積金額(合計)	フォロー数	フォロー率(/アポイント数)	フォロー率(/商談件数)	フォロー(見積合計)	提案-Cヨミ数	提案-Cヨミ率(/アポイント数)	提
14	0	14	200.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
2	0	2	66.67%	100.00%	0	0	0.00%	0.
5	0	5	500.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
1	0	1	50.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
6	0	6	0.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.
2	0	2	100.00%	100.00%	0	0	0.00%	0.
0	0	0	0.00%	0.00%	0	0	0.00%	0.

⑩ レポート出力

⑩「レポート出力」をクリックして、Excelのデータでリストをダウンロードできます。



⑪SalesCrowdのロゴマークまたは「家」のマークをクリックすると、TOP画面に戻ります。

⑫TOP画面を下にスクロールしていくと、こちらからも「商談ヨミ管理」という表示で、
期間、件数含めて商談の進捗状況を一覧で確認することができます。